



lørdag

20. oktober 2007

Nr. 244 119. årgang

Løssalg 12 kroner

Lindesnes

Avisen for Mandal og distriktet

Selg

det du ikke
trenger

Ring
38 27 1000

Sitter godt
i fire år til



Han har vært fylkesordfører i åtte år. Men mandalitten Thore Westermoen gir seg ikke. Møt mannen som har sittet lengst som fylkesordfører i Vest-Agder. **12-13**

Stopper
oppdrett



Lindesnes Havbeite har bestemt seg for å droppe hummeroppdrett på Vårøy og se seg om etter en annen plass. **13**

MK
bøtelagt



Ronny Blix, leder i Makrelstimen, synes det er dumt at supportere bruker ulovlige «Røykbomber». **28**

Positiv til gigantprosjekt

Knut Yngve Fidjestøl fikk overveiende positiv respons fra Mandals politikere da han presenterte hotellplaner for bystyret.



Fikk gehør Knut Yngve Fidjestøl fikk overveiende positiv respons fra Mandals politikere da han presenterte hotellplaner for bystyret.

6



Industrieventyr: Styreleder Jan Thomassen (t.v.) og daglig leder Rune Irgens gleder seg over eventyrlig utvikling for Mandal-baserte Dental Sør. I fjor passerte firmaet med 40 ansatte 120 millioner kroner i omsetning. Foto: Nils Bernt Rinde

Industrieventyret

◆ Det startet for mandalsmannen Jan Thomassen som en hobby hjemme i kjelleren i 1983, og ble til levebrød få år senere.

◆ Siden har utviklingen fortsatt. I dag er firmaet blitt landsomfattende med en omsetning på 120 millioner kroner.

9

Millionsuksess i tannhelse

Fra å være enkeltmannsbedrift, har mandalsbedriften Dental Sør AS skapt et industrieventyr i 100 millionersklassen innen tannhelseprodukter.

Av
NILS BERNT RINDE

Mandalsfirmaet Dental Sør AS er kanskje skoleeksempelet på et vellykket industrieventyr. Firmaet har spesialisert seg som totalleverandør til markedet tannhelse. Omsetningen har utelukkende pekt oppover siden den forsiktede starten i 1983. I dag teller firmaet 40 årsverk, er etablert en rekke steder i Norge har en samlet omsetning på mer enn 120 millioner kroner. Det er en dobling på fire år. De gode tidene gjenspeiles i aksjebuttytter. I går ble det kjent at selskapets aksjonærer kan heve nesten to millioner kroner i aksjebuttytte for andre året på rad.

Mannen bak suksessen, mandalsmannen Jan Thomassen (46), er veldig opptatt av å dele suksesshistorien med sine ansatte.

– Dette hadde ikke vært mulig uten topp motiverte medarbeidere, som har lagt hjertet i jobben sin, sier han.

Vokser

Daglig leder Roar Irgens forteller om en spesiell god utvikling de siste årene.

– Vi er foretrukket leverandør i 14 av landets 19 fylker. I tillegg vant vi anbudskonkurransen med universitetene i Norge på leveranse av utstyr til tannlegeutdanningen. Vi har sikret



Vokst: Fra å være én ansatt i 1983, framstår Dental Sør AS med 40 ansatte spredt over hele Norge og en omsetning på 120 millioner kroner. Bakre rekke fra venstre: Ivar Tangeraas, Roar Irgens, Gunnar Isene, Kjetil Fossen, Øvind Melby, Eddie Brandsvoll, Åse Kristensen, Lars Krumsvik, Knut Strand, Roald Kragh, Torunn Thomassen, Petter Hærås, Tone Thomassen, Jens Petter Fallet og Roger Haugen. Midtre rad fra venstre: Magnar Sæbbø, Gunnar Antonsen, Magnus Wang, Tom Berentsen, Freddy Bukkøy, Kjetil Kloster, Cathrine Melby, Freddy Huserbråthen, Morten Hetlevik, Jan Thomassen, Geirund Wold, Trond Jakobsen, Sylvi Adriaenssens, Odd Kenneth Bohlin, Ørjan Hagen, Rasim Maksumic, Rita Lundevik, Rune Gåseland, Lena W. Christensen og Rune Skoglund.

oss fotfeste i det private markedet over hele landet, og tar stadig markedsandeler, sier Irgens.

Både Thomassen og Irgens ser lyst på bedriftens framtid, men vet godt at resultatene ikke

kommer av seg selv.

– Vi legger stor prestisje i å følge opp vår visjon «Best, hele veien!». Gjennom å være modige, ha ambisiøse mål i kombinasjon med verdiskapning og mål-

rettet arbeid, skal vi være kundens førstevalg og holde posisjonen i markedet, sier Irgens.

«Dette hadde ikke vært mulig uten topp motiverte ansatte, som har lagt hjertet i jobben sin»

Arbeidende styreleder Jan Thomassen



«Best, hele veien»: Arbeidende styreleder Jan Thomassen (t.h.) og daglig leder Roar Irgens er ikke i tvil om at bedriftens policy, «Best, hele veien» har vært avgjørende for å skaffe firmaet lederposisjonen i markedet.



Teknisk tegner: Firmaet har egen teknisk tegner, som er med å utvikle konseptene. Rasim Maksumic synes det er hyggelig å være en del av industrieventyret.



Utstillingsvindu:

Tannpleier Oddveig Karlsen (37) holder til i samme bygg som Dental Sør. Hun benytter seg selvfølgelig av utstyret som Dental Sør utvikler.

Produktet: Det er slike utviklinger slike tannleger opplever stor suksess med på landsbasis.



◆ FAKTA

Dental Sør

- Startet i 1983 med tannlege Roald Larsen under navnet Dental Sørvice
- 1988: Første heltidsansatte
- 1992: Ansatte egen tekniker i Rogaland
- 1994: Skiftet navn til Dental Sør AS
- 1996: Ansatt selger i Oslo
- 1998: Etablert i Nord-Norge
- 1998: Fusjonert med Oslo Dentalservice til Dental Sør Røntgen AS
- 1998: Etablert i Midt-Norge
- 2000: Etablert i Bergen
- 2001: Etablert Laboratorieutstyr AS
- 2003: Etablert i Telemark
- 2004: Ny logoprofilering, slik vi kjenner den i dag
- 2004: Etablert Forbruk AS
- Forretningsområder: Service Forbruksvarer Utstyr Tegne-, konsulent- og praktiske planleggingstjenester
- Omsetning i 2006: 120 mill. kr, som er en dobling på fire år. 09